



# 花兜区代的 四种收益途径和操作方法

花兜代理示范教学

---

# 目录

## CONTENTS



### 途径 1

获得本区域花兜  
合作商家**打折促销**  
的**折扣流水**收益

### 途径 2

获得本区域花兜  
合作商家**售花兜总库**  
**严选产品**的收益

### 途径 3

获得**积分商城**  
【**代理专区**】的本区  
**个代分享产品**的收益

### 途径 4

**花兜智能小程序商城 (APP)**  
本区**首页轮播图**、**特卖商家**  
**广告位**收益和操作方法



# 途径 1

## 获得本区域花兜合作商家 打折促销的折扣流水收益

这种收益是区代最大的收益，只要区代所在区域的花兜合作商家使用了智能小程序商城打折促销赠送赠品券给消费者，区代就有收益，不用任何操作。如果某区县有1000个商家使用花兜智能小程序商城并打九五折促销，每个商家每月平均营业额10万元，那么，区代每月收益大概就有15万元以上。（**这项收益是躺赚**）



## 途径2

### 获得本区域花兜合作商家 售花兜总库严选产品的收益

花兜总部会严选一些市场上的爆款产品，同时是优质的利润比较高的产品，提供给实体商家在自己的小程序商城里销售变现。目的是让商家除了自己的主营产品之外，还可以增加利润来源，可以让实体商家不要任何投资，不用管生产、不用管配送、不用管售后服务，**只要叫员工天天在手机上分享产品给朋友圈、微信群就可以赚取更大的利润。**相信很多商家都非常愿意代理销售，特别是主营产品生意不太好的商家，更是愿意代理销售。花兜个代会推荐花兜合作商家销售花兜总库的严选产品获得收益，只要是本区域的花兜合作商家销售花兜总库严选产品，区代都有产品成本价5%的收益，这是一笔非常可观的收益，这项收益每月大概有几十万元。**(这项收益是躺赚的)**



# 途径3

## 获得积分商城【代理专区】 的本区个代分享产品的收益

积分商城【代理专区】的产品，是专门提供给花兜个代通过分享产品给其他人购买后获得收益的有分润的产品，是花兜个代最快、最轻松的收益途径。该专区陈列的全部产品都有二级分润，总拨比大概20%--70%不等，要根据该产品的毛利来确定，一级分润占总拨比的60%；二级分润占总拨比的30%，有这么多的分享佣金，相信花兜个代会积极分享产品来获得收益。只要是花兜区代本区注册的个代分享的产品，区代就有该产品毛利的10%的收益。这项收益每月大概有几万元。（这项收益是躺赚的）



# 途径4

## 花兜智能小程序商城（APP） 本区首页轮播图、特卖商家 广告位收益和操作方法

花兜智能小程序商城（APP）是按区县定位的，每个区县都可以显示不同的首页，目的就是让消费者一目了然最靠近他的附近商业街上的实体店；消费者跨区走动，小程序商城（APP）的首页都会随之变动，变成本地区代所设置的广告轮播图和特卖商家，非常的醒目吸引眼球。消费者点击首页轮播图和特卖商家的广告图片，就可以直接进入该广告主的店铺产品列表购买产品，所以，很多有实力的商家会抢着在这个黄金广告位上做广告。按现在的广告价格，这些黄金广告位每年收益起码可达200万元以上，这也是一笔非常可观的收益。



# 操作方法

## 花兜智能小程序商城（APP）本区首页 轮播图、特卖商家广告位收益和操作方法



1、打开电脑浏览器，输入www.hado666.com登录花兜互联官网，点击网页最右边蓝色导航栏上的“区域代理商”，进入“区代后台管理系统”登录页面；



2、在登录页面输入账号（自己的手机号）、密码（初始密码为888888，登录后可修改）、验证码登录；

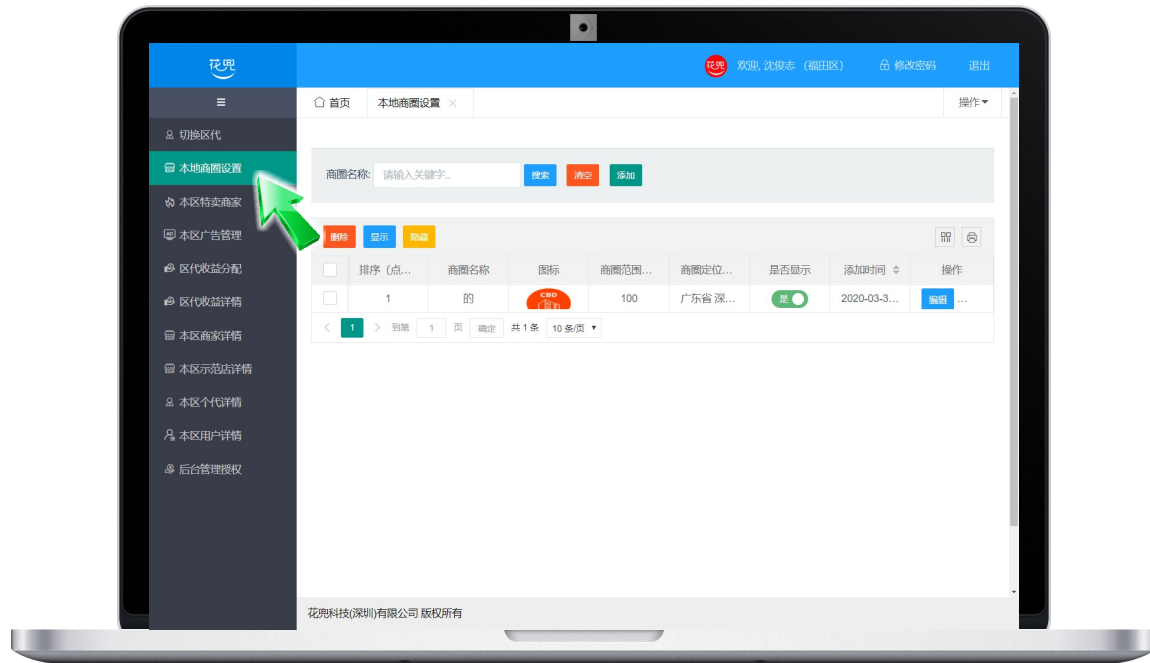
# 操作方法

## 花兜智能小程序商城（APP）本区首页轮播图、特卖商家广告位收益和操作方法

另外，本区首页的《本地商圈》也是吸引消费者逛本地熟悉商圈的导航利器，区代要很好的利用这个导航栏目设置好本地商圈，以利于本地消费者的购物习惯并让本地商家积极使用花兜智能小程序商城。



- 3、然后点击网页左边功能菜单栏上的《本区广告管理》、《本区特卖商家》二个栏目，就可以分别设置本区首页轮播图和特卖商家。设置完成以后，就可以显示在花兜智能小程序商城（APP）的本区首页上，非常的醒目吸引眼球。



在登录页面输入账号（自己的手机号）、密码（初始密码为888888，登录后可修改）、验证码登录；然后点击网页左边功能菜单栏上的《本地商圈设置》按指引设置即可（图标可以用商圈著名建筑物的照片）。

设置完成以后，所设置的商圈就会显示在花兜智能小程序商城（APP）的本区首页上，非常的醒目吸引眼球，吸引消费者根据其本地购物习惯到熟悉的商圈找到合意的产品。

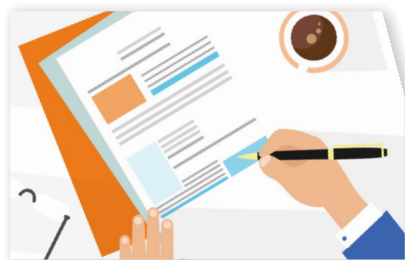


# 花兜区代工作指南

1

## 签订《区代合同》

- 与花兜总部签订纸质《区代合同》，明确自己的责任、义务、权益；



## 店铺代运营

### 提升销量 打造爆款



6

## 代运营本地商家的小程序商城

- 组织服务团队，练就过硬本领，代运营本地商家的小程序商城。

2

## 学习《花兜个代工作指南》

- 熟悉并会操作《花兜个代工作指南》里的内容，花兜区代首先应该是一名优秀的花兜个代；

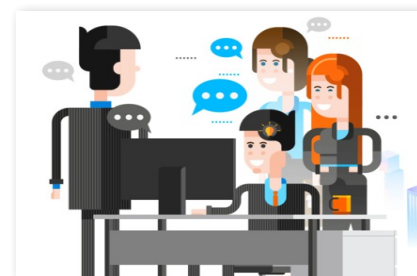
花兜个代的  
十一大收益途径和操作方法

花兜代运营示范教学

5

## 培训个代和本地商家

- 经常组织培训花兜个代和本地商家推广和运用花兜小程序相关的方法和技巧，提高他们的赚钱能力；提高本地商家运用花兜小程序的粘性；



3

## 学会区代后台操作

- 登录自己的区代后台，打开【示范教学】栏目，将示范教学的内容全部看一遍，认真领会并能实际运用示范教学里的全部内容；



4

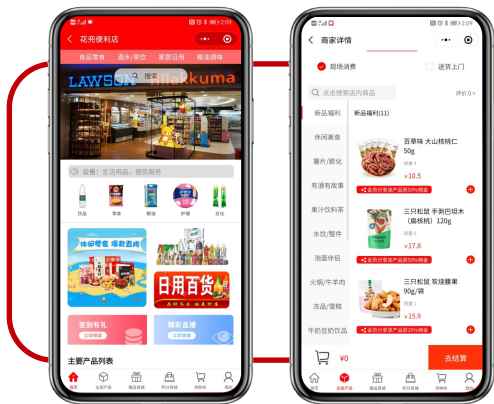
## 学习《花兜区代的四种收益途径和操作方法》

- 明白并会熟练操作区代后台的【本地商圈设置】、【本区特卖商家】、【本区广告管理】增加区代收益的意义，并会组织花兜个代动员本区商家参与此项促销广告活动；



# 花兜个代工作指南

## 1 注册成为花兜个代



## 8 代运营商家的小程序商城

练就过硬本领，代运营商家的小程序商城。



## 2 学习《认识花兜要点》

了解花兜是什么、做什么、怎么做；



## 7 推广小程序商城

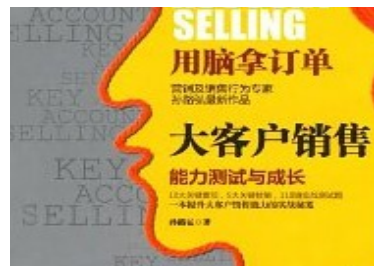
用自己的“小程序商城”线上微信推广赠送和用花兜总部提供的“宣传单张”上街拜访商家推广赠送。

特点：自主开展多种多样特色鲜明的促销活动。  
运用效果：产品/服务快速变现，日进斗金！

咨询手机：17722605553  
教学官网：www.hadoo666.com  
长按二维码注册小程序商城 免费终身使用

## 3 注册一个自己的“实体店小程序商城”

参考花兜总部的示范店，按花兜总部提供的示范店素材，自己动手全过程装修上传产品。熟悉实体店后台操作功能，以便教授店主或代理店主经营。



## 6 对照《花兜个代要具备什么样的能力才能获得较好的收益》

提高自己的赚钱能力。



## 4 学习《花兜个代的十一大收益途径和操作方法》

知道自己从哪里赚钱，怎么赚钱；

## 5 学习《花兜个代赠送小程序给商家的九种方法和话术》

提高自己的推广沟通赠送技巧；

