



花兜区代或个代把**本地购物中心** 变成自己**巨大财富来源**的办法

花兜代理示范教学

步骤 1

每一个城市都有几个比较大的购物中心或者步行商业街，是当地居民习惯消费购物的场所，拥有巨大的人流量。花兜区代或个代可以集中精力，将这些购物中心或者步行商业街逐一用花兜微信智能小程序商城搬到手机，并且代运营购物中心小程序商城，采取“**锁定顾客提成**”和“**单品固定提成**”的办法，获得巨大的现金收入。具体操作方法如下：

代运营整个购物中心的 商家花兜微信小程序商城

找到购物中心管理方或者逐一跟购物中心里的商家谈，给对方引流带客，用花兜微信智能小程序商城带来的顾客（即代运营对方的花兜微信小程序商城），**对方要给一定比例的购物提成**（例如5%左右），对方一般都会非常愿意。因为对方不用付出任何成本，跟其现有的营销系统也不会发生任何的冲突，有人帮助引流带客，增加营业额，何乐而不为呢，肯定非常愿意；



步骤 2

设置员工事业卡的 “锁定顾客提成”或 者“单品固定提成”

谈妥签订合同以后，组织人力和美工，将商家的店铺产品装修上架，设置员工事业卡的“锁定顾客提成”或者“单品固定提成”，然后就可以进行微信营销了；



步骤3

将购物中心半径3公里左右的居民加入自己的微信群

考虑怎样尽快的将购物中心半径3公里左右的居民都加入到自己的微信群里（可以采用购物中心现场摆摊加微信，或者利用一些软件自动加微信等方法）。只有将购物中心半径3公里左右的居民都加入自己的微信群里，才能在微信群里锁定顾客和利用特价产品引流，这些锁定链接关系的顾客到购物中心购物消费时区代或个代才可以分配到提成。

做到了这三步，区代或个代所在城市的所有购物中心或者步行街，都可以成为区代或个代的巨大财富来源，每年收益几千万元都是可能的。

