



# 怎样设置促销信息 一键通知所有的顾客?

让顾客踊跃参与  
促销活动到店消费



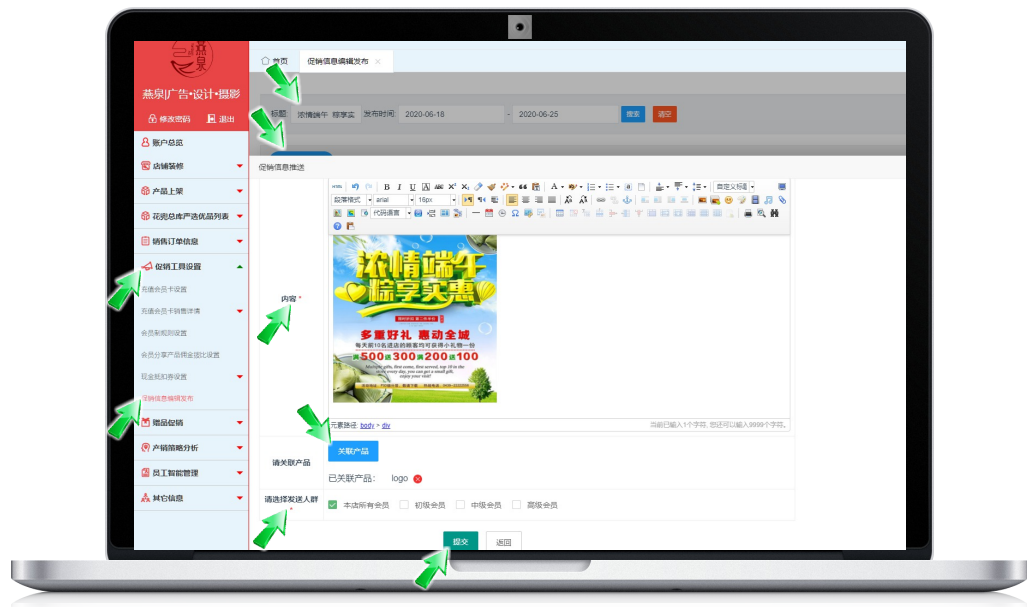
实体店后台操作示范

# 怎样设置促销信息一键通知所有的顾客？

让顾客踊跃参与  
促销活动到店消费

实体门店需要经常搞点促销活动，或者经常推出一些特价产品、特色产品来吸引老顾客回头消费。很多实体店搞促销活动不太成功的原因就是因为**促销信息没有办法通知到所有的老顾客参与**，通知不到顾客，再好的促销优惠也是白搭。

智能小程序商城的“召唤顾客消息群”就可以很好的解决这个问题。智能小程序商城有一个商家独有的“顾客消息群”，**凡是在本店消费过或者在微信群浏览过本店产品的消费者，都会自动锁定在这个“顾客消息群”里**，只要您在管理后台【促销信息编辑发布】编辑好促销图文信息，点击【提交】一键发出，您以前所有的老顾客都会即时收到促销信息，他们感觉到您的诚意，自然就会回头消费，请看操作方法。



1. 在电脑浏览器（建议使用谷歌Chrome）中登录花兜实体店后台，点击【促销工具设置】，在向下展开的菜单栏里点击【促销信息编辑发布】。点击右边页面靠左上的蓝色按钮【添加促销信息】，出现【促销信息推送】页面。从上到下先输入促销活动的【标题】，

选择活动的起始日、结束日期，上传1张设计好的【封面图片】。然后在图文详情【内容】编辑框内，把活动具体内容编辑好。点击方形的【关联产品】按钮，把参与这个活动的商品相关联，再选择要发送的会员人群，就可以【提交】了。

# 怎样设置促销信息一键通知所有的顾客？

让顾客踊跃参与  
促销活动到店消费



2. 后台提交后，每个老顾客的手机花兜【社交】里都会收到这条促销信息。



3. 点开这条社交信息，进入店铺的消息页面，可以看到这条消息的封面，封面的设计要吸引顾客打开。



4. 点击打开促销详情，看到自己想得到的商品和优惠，顾客自然会赶紧上门消费。